

# ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР/ № \_\_

г. Уфа

«\_\_» \_\_\_\_\_ 2012 г.

ООО «ГЕНЕРАЦИЯ», именуемое в дальнейшем Компания, в лице Директора Бахтина Роберта Римовича, действующего на основании устава, с одной стороны и \_\_\_\_\_, именуемое в дальнейшем Дилер в лице \_\_\_\_\_, действующего на основании \_\_\_\_\_, с другой стороны, заключили настоящий Договор о нижеследующем:

## 1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Предметом настоящего договора является определение прав, обязанностей, ответственности Компании и Дилера в процессе осуществления деятельности по продаже электромагнитных преобразователей накипи серии «АкваЩит», далее Продукции (продажа включает в себя предпродажную деятельность, непосредственно продажу и послепродажную деятельность), предоставляемой Компанией Дилеру, а также установление порядка осуществления продаж в пределах, допускаемых законодательством других стран (регионов) с целью продвижения продукции и расширения рынков сбыта.

1.2. Под дилерством, в рамках реализации данного договора, понимается деятельность Дилера по эффективной продаже предлагаемой Компанией продукции, осуществляемая от своего имени и за свой счет, с соблюдением условий, устанавливаемых настоящим договором.

1.3. Условия поставки и оплаты Продукции оговариваются в Спецификациях, которые являются неотъемлемой частью настоящего договора.

1.4. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания и действует до «31» декабря 20\_\_ г.

1.5. При отсутствии претензий сторон друг к другу срок действия договора продлевается автоматически - каждый раз на 12 месяцев.

## 2. СТОИМОСТЬ ПРОДУКЦИИ И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

2.1. Общая стоимость договора определяется как общая сумма стоимости по Спецификациям за весь период действия договора.

2.2. Процент скидки для Дилера определяется в размере 20% от розничной стоимости товара.

2.3. При единовременном заказе продукции на сумму 200000 руб. и более, предоставить скидку на всю продукцию 25%.

2.4. При единовременном приобретении продукции на сумму на сумму 300000 руб. и более, предоставить в следующем месяце скидку на всю продукцию 30%.

2.3. Дилер производит 100% предоплату от суммы, указанных в Спецификациях, в течение 5 (пяти) банковских дней с момента подписания их обеими Сторонами (факсовая копия действительна).

2.4. Оплата производится в Российских рублях на расчетный счет Компании.

2.5. Транспортные расходы по доставке и страховке продукции оплачиваются Компанией.

## 3. ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ПРАВА СТОРОН

### 3.1. Дилер обязан:

- Оплатить и принять Продукцию в сумме и на условиях, указанных в Спецификациях;
- Поддерживать имидж и отстаивать интересы Компании;
- Консультировать Компанию по вопросам состояния рынка сбыта продукции, предлагаемой Компанией и об ожидаемых потребностях рынка.
- Предоставлять Компании информацию о появлении на рынке новых производителей аналогичной продукции, продукции принципиально нового качества, о динамике цен на продукцию на рынке, о новых рынках сбыта для продукции Компании.
- Оказывать Компании маркетинговые услуги исследовательского и аналитического характера.
- Покупать для дальнейшей реализации продукцию Компании в ассортименте, в сроки и партиями, предварительно согласованными сторонами.
- Дилер обязуется сообщать Компании о продажах продукции на крупные, известные или представительские объекты. Дилер не возражает против использования ссылок на такие объекты в рекламной деятельности Компании.
- Не разглашать конфиденциальную информацию о деятельности Производителя.

### **3.2. Дилер имеет право:**

- Участвовать в тендерах по поставке продукции Компании от своего имени.
- Упомянуть в размещаемой им рекламе, что он является официальным дилером Компании.
- Дополнительно маркировать продукцию своим фирменным знаком, сохраняя маркировку Компании.

### **3.3. Компания обязана:**

- Поставлять заказываемую Дилером продукцию на условиях и в сроки, указанных в Спецификациях.
- Обязательно упоминать в размещаемой рекламе предприятие Дилера в качестве своего официального представителя в \_\_\_\_\_ области/республике/крае.
- Проводить консультации по всем вопросам, возникшим у Дилера при продаже продукции Компании.

### **3.4. Права Компании:**

- Компания имеет право расторгнуть настоящий договор в случае действий Дилера, которые наносят вред имиджу Компании и предлагаемой ею продукции.

## **4. СРОК И УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ**

- 4.1. Срок отгрузки Продукции - в течение 5 (пяти) банковских дней с момента поступления денежных средств на расчетный счет Компании.
- 4.2. Доставка производится Продавцом, с привлечением третьих лиц.
- 4.3. Документами, подтверждающими факт отгрузки, являются товарная накладная, выданная Компанией.

## **5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН**

- 5.1. Обязательства сторон носят взаимообуславливающий характер.
- 5.2. За неисполнение условий настоящего Договора стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством.
- 5.3. Право собственности, а также риск случайной утраты Продукции возникает у Дилера с момента получения Продукции, после подписания товарной накладной.

## **6. ШТРАФНЫЕ САНКЦИИ**

- 7.1. Штраф за нарушение сроков отгрузки Продукции Дилеру составляет 0,1% от суммы Договора за каждый день просрочки, но не более 10% от общей суммы Договора.
- 7.2. Штраф за нарушение сроков оплаты Продукции на расчетный счет Компании составляет 0,1% от суммы Договора за каждый день просрочки, но не более 10% от общей суммы Договора.

## **7. ГАРАНТИЙНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА**

- 8.1. Компания устанавливает гарантийный срок эксплуатации Продукции 84 месяца.
- 8.2. Компания гарантирует эффективную работу Продукции.
- 8.3. Компания не несет материальной ответственности в случае использования Продукции не по назначению, а также в случае нарушения Дилером правил установки и эксплуатации Продукции, указанных в «Паспорте и инструкции по эксплуатации», прилагаемых к Продукции.
- 8.4. При возникновении спорных ситуаций Стороны вправе создать комиссию, в том числе, с привлечением независимых экспертов.

## **8. ОСОБЫЕ УСЛОВИЯ**

- 9.1. Ни одна из сторон не будет нести ответственность за полное или частичное невыполнение своих обязательств из настоящего договора, если оно явилось следствием действия обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор), возникших после заключения настоящего договора в результате событий, которые сторона не могла предвидеть или предотвратить любыми разумными средствами.
- 9.2. Следующие обстоятельства считаются событиями форс-мажора: наводнение, пожар,

